

NATJEČAJ ZA RADNO MJESTO

Prodajni specijalist (B2B) (m/ž)

O tvrtki

GIRK Kalun d.d. je proizvodna tvrtka s dugogodišnjom tradicijom u proizvodnji vapna i kamenih agregata. Poslujemo u B2B okruženju na domaćem i regionalnom tržištu, s naglaskom na pouzdanu realizaciju isporuka i dugoročnu suradnju s kupcima.

Opis uloge

Tražimo osobu koja će upravljati prodajnim aktivnostima u dodijeljenom tržišnom segmentu. Opseg posla uključuje realizaciju narudžbi postojećih kupaca (koordinacija isporuka i praćenje naplate), kao i obradu upita, izradu ponuda te sudjelovanje u razvoju novih kupaca i poslovnih prilika.

Glavne odgovornosti

- komunikacija s postojećim kupcima: zaprimanje, obrada i praćenje narudžbi kroz ERP sustav
- pronalazak i kontaktiranje potencijalnih kupaca; obrada upita te izrada ponuda i kalkulacija
- koordinacija termina isporuka između kupca, proizvodnje i prijevoznika
- izrada i kontrola prodajne i prateće dokumentacije
- praćenje prodajne realizacije i naplate
- aktivno sudjelovanje u razvoju dodijeljenog tržišnog segmenta
- povremena kraća službena putovanja radi posjeta kupcima i razvoja poslovnih odnosa

Uvjeti

- razvijene komunikacijske i pregovaračke vještine u radu s vanjskim i internim sugovornicima
- organiziranost i točnost u radu s narudžbama, rokovima i dokumentacijom
- proaktivnost i orijentiranost na rješavanje problema u dinamičnom okruženju
- znanje engleskog jezika i dobro snalaženje u radu na računalu (MS Office)
- vozačka dozvola B kategorije

Prednost

- iskustvo u B2B prodaji ili komercijali u proizvodnoj/industrijskoj tvrtki
- iskustvo rada u ERP sustavu (Pantheon)
- VŠŠ/VSS ekonomskog, tehničkog ili drugog relevantnog smjera

Što nudimo

- dugoročan radni odnos u stabilnoj proizvodnoj tvrtki
- jasno definiranu ulogu i odgovornosti u prodajnom procesu
- strukturirano uvođenje u posao i postupno preuzimanje tržišnog segmenta
- pretežito uredski rad uz povremena kraća službena putovanja
- naknada troškova prijevoza / topli obrok / božićnica / bonus

Prijava

Molimo zainteresirane kandidate da dostave životopis na: **kalun@kalun.hr** (naslov: Prodajni specijalist).

Rok prijave: 07.04.2026.

Kontaktirat ćemo kandidate koji uđu u uži izbor.

Dostavom prijave kandidati daju privolu za obradu osobnih podataka u svrhu provedbe selekcijskog postupka.

